DOSSIER DE CANDIDATURE

Appel à projet n°13 : du 2 juin au 07 septembre 2025

Comment candidater?

Le document à remettre pour le dépôt des projets devra impérativement suivre la présentation indiquée.

Les dossiers de candidature devront être déposés avant le 7/09/2025 à minuit :

- Sous la forme d'un seul document (pièces complémentaires à fusionner avec dossier de candidature);
- Sous format électronique PDF
- à envoyer par mail à : cvl@alterincub.coop

Etapes de sélection des projets :

- Dépôt des dossiers auprès d'Alter'Incub par mail
- Présélection des projets par un comité technique interne
- Audition et sélection des projets présélectionnés par le Comité Alter Incub.

A NOTER

- L'accompagnement ALTER INCUB exige du temps de la part des porteurs de projets (2 à 3 jours pleine par mois pour les Rendez-vous, ateliers collectifs, sessions de co-développement...) : un mi-temps disponible pour le projet est nécessaire pour suivre l'accompagnement dans de bonnes conditions
- L'accompagnement est intégralement pris en charge par nos partenaires financiers.
- Une participation aux frais de déplacement et d'hébergement est mobilisable pour les projets les plus éloignés des lieux de regroupement.

Documents conseillés à remettre en annexe :

- CV des porteurs de projet
- Lettres d'engagement
- Documents complémentaires à vos réponses dans le dossier candidature (prévisionnels, diagnostic de territoire...)

Pour toute information complémentaire, n'hésitez pas à nous contacter

cvl@alterincub.coop







NOM DU PROJET	:		
	THEMATIQUES PRIN	ICIPALES (2 maximum)	
☐ Alimentation /commerce équitable	☐ Economie circulaire	☐ Habitat et accès au logement	☐ Petite enfance
☐ Arts et Culture	☐ Egalités des chances	☐ Handicap	☐ Santé et médico-social
☐ Bien vieillir	☐ Education / formation	☐ Insertion et lutte contre l'exclusion	☐ Autres :
☐ Circuits-courts	☐ Energies renouvelables	☐ Lien social et intergénérationnel	
☐ Dynamique territoriale et tourisme	☐ Environnement, agro-écologie	☐ Mobilité	
	VOTRE PROJET	EN UNE PHRASE	
N'hésitez pas à rempl		JET en quelques lignes ux autres questions du dossier pour vo	us faciliter la synthèse.
STATUT D'ENTREPRISE ENVIS	AGE POUR LE DEVELOPPEMENT	DU PROJET	
Pensez-vous créer une entreprise pou	r développer le projet ? □ Oui □ No	n □ je ne sais pas encore	
Si oui, quel statut prévoyez-vous ?			
☐ Association ☐ SCOP ou SCI	C (SAS, SA ou SARL) ☐ Sociétés Comr	nerciales de l'ESS* (SAS, SA ou SARL)	□ Autre :













PERSONNES REFERENTES A CONTACTER

	Nom-Prénom	Structure (s'il y a lieu)	Adresse	Courriel	Tél
Personne référente 1					
Personne référente 2					
VOUS ETES	5				
☐ Un porteur d	le projet individuel vité	□ Une équipe projet□ Un collectif		☐ Une association☐ Autres (précisez) :	
DEPARTEM	IENT D'IMPLANTATION D	U PROJET			
□ Cher (18) □ Indre-et-Loir	e (37)	□ Eure-et-Loir (28) □ Loir-et-Cher (41)		□ Indre (36)□ Loiret (45)	
PRESCRIPT	EURS (Vous avez eu conno	aissance de l'appel à projets	(plusieurs choix possib	oles) par :	
☐ Une collectiv	rité □ Acteurs de l'ESS	☐ Structure d'accompagnement	☐ Internet / Recherch	e libre ∕lien □ Autre	S
Organisation /	Service :	Contact :			
ACCOMPA	GNEMENT ACTUEL				
	mpagné par une structure actue	ellement ? □ Oui □ I	Non		













PRESENTATION DU PROJET

Merci de respecter l'espace prévu par case pour vos réponses.

Il est possible d'adjoindre des annexes pour préciser, compléter votre propos si besoin.

1. BESOIN SOCIAL / DIAGNOSTIC DE TERRITOIRE

Quels sont les besoins sociaux/environnementaux auxquels répond votre projet ? Qui est concerné par ces besoins ? Quelles sont les causes à l'origine de ces besoins et les conséquences, le cas échéant ?

Quelles observations, expériences, dossier d'enquête, études... vous permettent d'argumenter que ces besoins sont bien réels et partagés ?

* A ce stade ne parlez pas de votre solution. Si votre projet est territorial, évoquez la problématique qui concerne directement votre territoire













Quelles sont les stratégies adoptées par votre public-cible face au manque de solution sur le territoire ? (solutions formelles ou informelles)				
Stratégies / Publics	Points forts	Limites	Liens avec le projet	
Ovelles cont les colutions déià oviet		and have in our recognition 2 (muhlimuse		
	antes sur votre territoire pour répondre			
Solutions existantes	Points forts	Limites	Liens avec le projet	
	I and the second	I and the second		











2. IMPACT SOCIAL : Quels seront les impacts sociaux / environnementaux du projet ? Comment comptez-vous évaluer ces impacts, quantitativement et qualitativement ?
Hypothèses sur les externalités positives de votre projet, quels effets pressentis, quels impacts recherchés, etc
Quels sont les indicateurs que vous imaginez ?
Le projet aura-t-il d'autres impacts ? (Ex : impact sur le tissu économique, impact politique, impact pour le territoire, création d'emplois)
3. POTENTIEL D'INNOVATION SOCIALE
A quel moment et comment envisagez-vous impliquer les parties prenantes du projet ? Quel type de gouvernance aimeriez-vous mettre en place ? A quoi vont servir les bénéfices de l'entreprise ?
Quelles sont les solutions qui vous inspirent ? (en France ou à l'étranger) ?
Des solutions aux besoins sociaux que vous visez existent souvent ailleurs. Exposez en quoi elles alimentent votre réflexion.











4. ACTIVITE/TERRITOIRE ET OPPORTUNITE D'ENTREPRENDRE

Quelle est la solution que vous proposez pour répondre aux besoins sociétaux identifiés ?

Quel(s) produit(s) / service(s) ? Un projet peut avoir diverses activités, aspects, mais ceux-ci doivent être cohérents entre eux. Pensez à distinguer vos bénéficiaires (exemple : les enfants d'une crèche,) de vos clients (exemple : leurs parents).

Essayez d'être le plus clair et le plus structuré possible.

Quels sont les biens et/ou services que l'entreprise proposera ?	Qui seront vos bénéficiaires ? vos clients ?	Quelles sont les caractéristiques qui différencient vos biens et/ou services de l'existant ?









Quel est votre territoire d'intervention ou zone de chalandise (local, intercommunal, départemental, régional, national, international,)?
Quel lien y a-t-il entre le besoin social que vous avez identifié et ce territoire ?
Sur quel marché vous positionnez-vous ? (Ex : restauration alimentaire, production de produits éthiques, services à la personne)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)
Quelles sont ses principales caractéristiques ? (tendances, taille actuelle et perspectives d'évolution ?)











Cofinancé par l'Union européenne

5. PARTIES PRENANTES ET DIMENSI	ON COLLECTIVE				
Parties prenantes autour du projet					
Acteurs de votre écosystème					
(entreprises, associations, collectifs, fournisseurs, collectivité, bénéficiaires, financeurs, prescripteurs, réseau, accompagnateurs)					
Qui ?	Relation avec le projet	Niveau d'implication			
ζ		(identifiées, contactées, mobilisées, impliquées)			
Avez-vous entamé des démarches auprès de ce	es parties prenantes ?				
<u>Si oui :</u> Que retenez-vous de vos échanges ? Ces	acteurs envisagent-ils de contribuer à la construction a	lu projet ? Comment ?			
<u>Si non :</u> Envisagez-vous de mobiliser ces parties	prenantes ? Comment ?				













6. PREVISIONS ECONOMIQUES ET FINANCIERES DU PROJET

Si vous avez commencé à poser quelques chiffres, merci de les renseigner dans le tableau suivant en k€

FONCTIONNEMENT / EXPLOITATION				
Comment envisagez-vous de financer	les différentes activités ? (vente	s, prestations, subventions, dons)		
Si vous souhaitez mobiliser des subventions privées ou publiques, avez-vous déjà identifié de potentiels partenaires financiers ?				
Montant des Charges prévisionnelles (coûts liés à l'activité) Loyer/Achats/Salaires/Locations/ Prestations (liste non exhaustive, à titre d'exemple)				
Estimation du chiffre d'affaires	Année 1	Année 2	Année 3	
Montant des subventions d'exploitation espérées	Année 1	Année 2	Année 3	











	INVESTISSEI	MENT	
Montant prévisionnel des			
investissements au démarrage ?			
Fonds de commerce- Droit au bail - Pas			
de porte / Travaux - aménagement /			
Mobilier / Matériel informatique / Stock			
de démarrage			
(liste non exhaustive, à titre d'exemple)			
Montant global des apports			
Apports en numéraire (argent amené			
par les associés) / Apport en nature /			
tout autre apport			
	Année 1	Année 2	Année 3
Montant des subventions			
d'investissement espérées			
Autres financements (précisez)			1

Si votre projet nécessite un local: Celui-ci est-il: déjà acquis? En cours d'acquisition? Mis à disposition par ...? Vous avez déjà repéré un local à louer? Précisez le montant d'investissement pour l'acquisition, le prix éventuel du loyer, les coûts éventuels d'aménagement...

Le projet dispose-t-il déjà de ressources financières ? Si oui, quelles sont ces ressources et quel est leur montant ?













7. EQUIPE PROJE			
Comment l'idée est-elle	e née ? Comment le collectif s'est-il constitué :	autour de l'idée ?	
	EQUIPE PRO	JET (composition)	
		- 0.4	Temps disponible pour le projet
Qui	Lien au projet	Rôle/compétences	(dont l'accompagnement) Par semaine / mois
			rui semuine / mois
	lectif souhaite(nt) faire de ce projet son activité	principale ?	
A partir de quand et quel s	salaire brut mensuel espéré ?		
Ougle carent les revenue		magnament 2	
queis seront les revenus	des porteurs de projet durant la période d'accor	npagnement ?	













8. PLAN D'ACTION ET ATTENTES VIS-A-VIS DE L'ACCOMPAGNEMENT

Quel est l'état d'avancement actuel du projet et le plan d'action envisagé ? Quels sont les besoins et les priorités que vous avez identifiés pour pouvoir développer votre projet ? Vous pouvez uti	liser un schéma,	, un planning s	ur tableur,
Etapes du projet	A faire	En cours	Fait

Checklist Candidature Parcours Incubation Alter'Incub		En cours	Fait
Caractérisation du besoin Social : Diagnostic de territoire			
Dynamique collective et co-construction :			
Collectif identifié / mobilisé			
Parties prenantes identifiées / mobilisées / impliquées			













Quels sont les atouts pour la réussite du projet ?	Quels risques et obstacles peuvent gêner
	la réalisation de votre projet ?
Quelles sont selon vous les compétences manquantes pour que le projet puisse se déployer ? Comment envisagez-vous de les acquérir ?	
Quelles sont vos attentes concernant l'accompagnement d'Alter'Incub ?	
Pourquoi Alter'Incub plutôt qu'un autre accompagnement à la création d'entreprise ?	
Cochez vos trois principales attentes actuelles concernant l'accompagnement d'Alter' Incub parmi les possibilités suivantes :	
☐ Découvrir l'innovation sociale, l'Economie Sociale et Solidaire	☐ Mise en relation
☐ Etude du besoin	☐ Regard extérieur
☐ Stratégie de mobilisation des parties prenantes	☐ Echange avec d'autres entrepreneurs
☐ Stratégie économique et commerciale	☐ Autres :
☐ Stratégie juridique (accompagnement au choix des statuts et de la gouvern	ance)
☐ Stratégie de recherche de financements	
□ Appui à la structuration et l'expérimentation	









